

Offre d'emploi : Chargé D'Affaire Nucléaire H/F

Référence de l'offre :

Détails du poste

Type de contrat : CDI

Temps de travail : 35h /S

Rémunération : 35 k€-38k€ + variable

Lieu de travail : Normandie

Date: Dès que possible

Présentation entreprise :

Vous avez envie d'évoluer dans une entreprise en constante croissance ? Dans une entreprise dynamique où il existe de réelles perspectives d'évolution ?

N'hésitez pas à nous envoyer votre candidature !

Nous rejoindre c'est :

- Rallier une entreprise familiale et dynamique
- S'associer à nos projets innovants.
- Être autonome sur la gestion de vos activités et travailler en collaboration directe avec notre Direction.
- Partager nos valeurs : Respect, Engagement, Expertise et Responsabilité.

Nous sommes une société de prestation de services spécialisée dans le nettoyage et la maintenance en secteurs sensibles. Après 41 ans d'existence nous sommes aujourd'hui 1000 collaborateurs.

Nous nous démarquons par :

- Nos métiers dans des domaines à fortes exigences techniques, réglementaires en termes de sécurité et de sûreté où un défaut de qualité peut avoir des conséquences graves : La pétrochimie, la pharmacie, l'hospitalier et le nucléaire.
- Notre organisation sans agence et une structure hiérarchique courte
- Nos certifications ISO 9001, ISO 14001, MASE, CEFRI, UTO

Missions :

Avec nos 38 années d'expertise en environnement nucléaire nous exploitons les activités de nettoyage en zone et hors zone contrôlée mais également de radioprotection, de gardiennage de zones et de vestiaires, de gestion de laveries chaudes et froides, d'assistance de SAS... nos activités et nos métiers évoluent et se développent sans cesse.

Aujourd'hui nous recherchons donc dans le cadre d'une création de poste notre nouveau
Chargé.e d'Affaires H/F

En relation directe avec notre Directeur du Pôle Nucléaire vous serez l'interlocuteur.trice privilégié.e auprès de nos clients, de nos Responsables d'Activité, mais aussi de nos équipes sur le terrain. Vous assurerez le suivi de la réalisation des projets à la fois d'un point de vue technique, financier, contractuel et commercial.

Vos responsabilités seront diverses et variées et plus particulièrement concentrées sur le terrain ; vous n'hésitez pas à être force de propositions pour les mettre en œuvre.

Elles seront réparties comme suit :

- **Responsabilités liées à l'exploitation de nos marchés :**
 - Vous piloterez avec nos Responsables d'activité l'exploitation technique et financière de nos marchés
 - Vous serez garant de la rentabilité financière de nos marchés
 - Vous piloterez les moyens humains et matériels nécessaires à la réalisation de nos activités
 - Vous serez garant de la gestion de nos sous-traitants
 - Vous piloterez la mise en œuvre de nos démarches qualité, sécurité et Environnement
 - Vous piloterez le lancement et l'ouverture de nouveaux marchés

- **Responsabilités Managériales :**
 - Vous superviserez nos Responsables d'Activité et fixerez leurs objectifs
 - Vous assurerez le remplacement de nos Responsables d'activité si nécessaire
 - Vous gèrerez les relations internes et les conflits en relation directe avec notre service RH

- **Responsabilités Commerciales :**
 - Vous assisterez aux CODIRS et Directoires et serez en relations directes avec nos clients
 - Vous serez garant du reporting
 - Vous participerez à la rédaction de nos appels d'offres et assisterez aux soutenances

Homme ou Femme de terrain vous serez un des acteurs principaux pour assurer la pérennité et le développement de nos activités.

Profil

Pour vous épanouir dans ce poste évolutif :

- **vous êtes mobile à l'échelle nationale et vous avez une première expérience réussie dans l'environnement nucléaire et sur un poste similaire d'au moins 02 ans** pour superviser la gestion des activités et nos relations clients
- **Vous êtes DATR cat A ou B** pour vous assurez de la bonne réalisation de nos activités en zone contrôlée
- **Vous avez un esprit analytique et synthétique et n'hésitez pas à prendre la parole lors des réunions** pour assurer la gestion de nos relations commerciales

- Vous avez une bonne connaissance des outils lean et du pack office

Rémunération : 35K€-38k€ selon profil+ Variable + véhicule de service

Modalités de candidature :

Date limite de candidature :

Vous pouvez nous faire parvenir votre candidature (CV+Lettre de motivation) par mail ou par courrier

Par mail : recrutement@netman.fr

Par courrier : à l'intention de Marion DAVID : Netman RN 15 Valliquerville BP 55, 76192 Yvetot cedex